

2011年5月10日

株式会社テンダ

代表取締役 小林 謙

**テンダ、ソフトブレーンと共催で****『「営業業務の棚卸」で訪問件数の最大化 イノベーションを起こす組織の作り方』  
セミナーを5月24日(火)に開催**

株式会社テンダ(本社 東京都豊島区 代表取締役社長 小林 謙)は、2011年5月24日に、ソフトブレーン株式会社と共催で、真剣に組織の強化を目指されている 営業部門・経営企画部門の責任者様を対象とした、『「営業業務の棚卸」で訪問件数の最大化 イノベーションを起こす組織の作り方』セミナーを開催します。

## ◆ プログラム

## 【第1部】14:15～

無意識の経営判断がイノベーションを創出する

講師/株式会社テンダ

取締役 事業本部長

大連天達科技有限公司 董事 中村繁貴

(twitter 公式アカウント @shigekinakamura)

## &lt;講演内容&gt;

限られた人・時間の中で組織を生かすためには、

120%のパフォーマンスを発揮する事が要求されます。

しかし、徹底管理や売上優先、固定費削減を推し進める中で、

弊害も多数発生しているのが現実です。

いかにパフォーマンスを向上させ、イノベーションを起こしていくのか。

本セミナーでは、弊害の発生原因からその影響の解説、

パフォーマンスを向上させる組織の作り方を解説いたします。

## 【第2部】15:25～

営業活動以外は縮減！ ～その仕事、あなたでないとダメですか？～

講師/ソフトブレーン株式会社

執行役員 東日本事業本部長 田辺哲也

## &lt;講演内容&gt;

営業マンの業務は、引き合いからアフターフォローまで多岐にわたります。

毎日外出し、帰社してから資料作成をして、

残業が続いている営業マンは多いのではないのでしょうか。

「これ以上顧客訪問数は増やせない。でも、必達目標は每期上がる。」

「やる事が多すぎて、漏れが出てしまう。」

とお悩みの方はいませんか？

営業マンがやっている仕事は、営業マンでないと出来ないことですか？

本人はただ真面目に取り組んでいる業務の中にも、

実はアルバイトに依頼できる業務が隠れています。

営業マンの業務を一緒に棚卸してみましょう。

“業務量を増やさずに、顧客訪問を増やす方法”をお教えします。

※ スケジュール内容等に関して、予告なく変更が生じる場合がございます。

---

#### ◆ 開催概要

---

【セミナー名】～組織を成長させる高能率思考～

「営業業務の棚卸」で訪問件数の最大化 イノベーションを起こす組織の作り方

【日 時】2011年5月24日(火)14:15～16:15(14:00 受付開始)

【会 場】日本橋 柳屋ビルディング 地下一階 B 会議室

(東京都中央区日本橋2丁目1-10)

⇒ 東京メトロ銀座線・東西線・都営地下鉄浅草線「日本橋」駅 徒歩1分  
(B5・A6 出口直結)

⇒ JR 東京駅日本橋口より 徒歩7分(八重洲北口より徒歩9分)

【主 催】ソフトブレイン株式会社、株式会社テンド

【定 員】40名(完全予約制)

【参加料】無料

【対象者】真剣に組織の強化を目指されている営業部門・経営企画部門の責任者様

---

#### ◆ 申込み方法

---

以下のいずれかの方法でお申込みください。

- FAXにてお申込み(下記 URL より申込書を印刷してください)

URL:[http://tepss.com/dojo/pdf/seminar\\_N.pdf](http://tepss.com/dojo/pdf/seminar_N.pdf)

- WEB ページよりお申込み(下記 URL にアクセスし、お申込みください)

URL:[http://www.softbrain.co.jp/seminar/other/tokyo\\_110524.html](http://www.softbrain.co.jp/seminar/other/tokyo_110524.html)

※ お申込み多数の場合は抽選とさせていただきます。

予めご了承くださいませようお願い申し上げます。

---

■■■ 本セミナーに関するお問い合わせはこちら ■■■

株式会社テンダ

エンタープライズソリューション事業本部

セミナー担当

Tel :03-3590-4110

e-mail: psg@tenda.co.jp

【株式会社テンダの概要】

ビジネスパッケージソフトの企画/開発/販売、モバイルシステム・モバイルコンテンツの企画/開発/販売、Web ベースの企業情報システム開発請負、SE 人材派遣など、システム事業を中心に展開しております。

・SocreBook

学習進捗管理を Web で実現

<http://www.tepss.com/dojo/scorebook/index.html>

・Dojo

教育コンテンツを驚異的なスピードで作成するソフトウェア

<http://www.tepss.com/dojo/>

・TENDA e ラーニングコンテンツ

「観る」「学ぶ」「試す」「確認する」、4 種の mode を搭載した e ラーニングコンテンツシリーズ

<http://www.tepss.com/dojo/contents/index.html>

・TimeKrei

グループウェア機能とプロジェクト管理機能を統合した RIA コーポレートマネジメントシステム

<http://timekrei.tenda.co.jp/>

・MobileKrei

CMS と管理分析機能などを統合したモバイルコーディネートシステム

<http://www.tenda.co.jp/mkrei/index.html>

設立 :1995 年 6 月 1 日

資本金 :払込資本 2000 万円

従業員 :132 名(2010 年 10 月末現在)

所在地 :〒171-0021

東京都豊島区西池袋 1-11-1 メトロポリタンプラザビル 17F

TEL(03)3590-4110 FAX(03)3590-4200

URL <http://www.tenda.co.jp/>

■取材のお申し込み・お問い合わせ

株式会社テンダ

経営管理室

Tel :03-3590-4110

e-mail: [pr@tenda.co.jp](mailto:pr@tenda.co.jp)